

# PREGLED PREDANIH ZADATAKA

## PREDMET NABAVE: ULTRAZVUČNI UREĐAJ SRCA

TIMOVI: SIRENE, CRO-SLO, ULTRAZVUČNI PADOBRANCI

- 1. Predložite kriterija za ocjenu ponuda pogodna za određivanje ekonomski najpovoljnije ponude.**

ODGOVORI:

Kriteriji: cijena, rok isporuke, jamstveni rok, vrijeme odaziva na kvarove, umrežavanje, specifikacije sonde (broj digitalnih kanala), cijena redovnog servisa, dostupnost certificiranog servisera.

- 2. Predložite težine (važnosti) kriterija:**

ODGOVORI:

Težina cijene je bila od 50% do 70%. Svi ostali kriteriji bili su 15%, 10% ili manje.

- 3. Preložite način određivanja ekonomski najpovoljnije ponude:**

ODGOVORI:

Sva tri tima predlažu relativni model u kojem za različite vrijednosti podkriterija definiraju bodove.

- 4. Procijenite rizike koje preuzimate uvođenjem više kriterija**

ODGOVORI:

Tim Sirene prepoznao je rizik od iskazivanja žalbi DKOM-u.

- 5. Napišite karakteristike dviju ponuda koje bi mogle stići na vrednovanje i odredite ekonomski povoljniju.**

ODGOVORI:

Tim CRO-SLO naveo je dvije ponude sa različitim vrijenostima cijene, vremena isporuke, trajanja jamstva i vremena servisne intervencije. Cijena skuplje ponude je 900.000 kn, a jeftinije 800.000 kn.

## PREDMET NABAVE: ULTRAZVUČNI UREĐAJ ZA NEUROLOGIJU

TIMOVI: LOKUS POKUS, PČELICE

- 1. Predložite kriterija za ocjenu ponuda pogodne za određivanje ekonomski najpovoljnije ponude.**

ODGOVORI:

Kriteriji: cijena, rok isporuke, jamstveni rok, vrijeme odaziva na kvarove, generacija uređaja, brzina obnove slike, način rada fokusiranja, dualno simultano oslikavanje, istovremeni 3D prikaz

- 2. Predložite težine (važnosti) kriterija:**

ODGOVORI:

U relativnom modelu cijena ima težinu 50%, a ostali kriteriji 20% ili manje. U apsolutnom modelu nisu pridruživane težine nego monetarne vrijednosti.

- 3. Preložite način određivanja ekonomski najpovoljnije ponude:**

ODGOVORI:

Jedan tim predlaže relativni model, a drugi apsolutni model u kojem cijenu umanjuju za monetarnu vrijednost pridruženu određenoj razini kriterija.

- 4. Procijenite rizike koje preuzimate uvođenjem više kriterija**

ODGOVORI:

Prostoji rizik kvalitete procjene važnosti kriterija te rizik da dvije ponude imaju isti broj bodova te nesigurnost pri odlučivanju koji je bolji u tom slučaju. Rizik od promjene cijene.

- 5. Napišite karakteristike dviju ponuda koje bi mogle stići na vrednovanje i odredite ekonomski povoljniju.**

ODGOVORI:

Obje ekipe napravile su dvije fiktivne ponude, a ekipa Pčelice napravila je rangiranje i skuplja ponuda je bolja ponuda.

## PREDMET NABAVE: UREĐAJ ZA KOŠTANU DENZITOMETRIJU

TIMOVI: SLOVENKE & CO

- 1. Predložite kriterija za ocjenu ponuda pogodne za određivanje ekonomski najpovoljnije ponude.**

ODGOVORI:

Kriteriji: preciznost mjerenja, servis, jamstveni rok, cijena

- 2. Predložite težine (važnosti) kriterija:**

ODGOVORI:

Cijena poprima težinu 60%, ostali kriteriji 20% ili manje.

- 3. Preložite način određivanja ekonomski najpovoljnije ponude:**

ODGOVORI:

Predloženo je korištenje relativnog modela.

- 4. Procijenite rizike koje preuzimate uvođenjem više kriterija**

ODGOVORI:

Postoji mogućnost iskazivanja žalbe DKOM-u i opasnost više cijene od procijenjene.

- 5. Napišite karakteristike dviju ponuda koje bi mogle stići na vrednovanje i odredite ekonomski povoljniju.**

ODGOVORI:

Ekipa je navela dvije fiktivne ponude ali nije stigla provesti rangiranje.

## PREDMET NABAVE: ULTRAZVUČNI UREĐAJ 3 (PULMOLOGIJA I DRUGO)

TIMOVI: SUNCE, ZBUKI, SHELDONOVCI

- 1. Predložite kriterija za ocjenu ponuda pogodne za određivanje ekonomski najpovoljnije ponude.**

ODGOVORI:

Kriteriji: cijena, frekvencija osvježavanja slike, frekvencijski rad uređaja, rok isporuke, maksimalna dubina skeniranja, stress echo analiza, mogućnost nadogradnje, servis

- 2. Predložite težine (važnosti) kriterija:**

ODGOVORI:

Cijena poprima težinu od 50% do 70%, ostali kriteriji 30% ili manje (u pravilu 10% ili manje).

- 3. Preložite način određivanja ekonomski najpovoljnije ponude:**

ODGOVORI:

Sunce predlaže apsolutni model, a ostali korištenje relativnog modela.

- 4. Procijenite rizike koje preuzimate uvođenjem više kriterija**

ODGOVORI:

Postoji mogućnost iskazivanja žalbe DKOM-u zbog subjektivne procjene važnosti kriterija. Zahtjevniji izračun i procjena. Problem s procjenom težine (važnosti kriterija).

- 5. Napišite karakteristike dviju ponuda koje bi mogle stići na vrednovanje i odredite ekonomski povoljniju.**

ODGOVORI:

Sve tri ekipe napravile fiktivne ponude i rangirale ponude. Cijene ponuda tima Sunce su bile jednake ali postoji ekonomski bolja ponuda. Kod Sheldonovaca skuplja ponuda je ekonomski bolja ponuda. Zbuki ima tri ponude i ponuda s najnižom cijenom je također i ekonomski najpovoljnija ponuda.

## PREDMET NABAVE: KARDIOLOŠKI MONOPLANARNI LABORATORIJ

TIMOVI: TUHELJ, KVARTET

- 1. Predložite kriterija za ocjenu ponuda pogodne za određivanje ekonomski najpovoljnije ponude.**

ODGOVORI:

Kriteriji: Odabrane stavke 1.1 stol za pregled, 1.6. digitalni sustav i modovi rada, 1.4 RTG cijev i kolimator, 1.1.9. mogućnost programiranja C-luka i druge slične stavke.

- 2. Predložite težine (važnosti) kriterija:**

ODGOVORI:

Cijena kod tima kvartet nosi 20%, a kod tima Tuhelj 70%. Ostali bodovi dodjeljuju se na temelju tehničkih karakteristika po razinama zadovoljavanja.

- 3. Preložite način određivanja ekonomski najpovoljnije ponude:**

ODGOVORI:

Koristi se relativni model.

- 4. Procijenite rizike koje preuzimate uvođenjem više kriterija**

ODGOVORI:

Rizik je nedovoljno poznavanje predmeta nabave.

- 5. Napišite karakteristike dviju ponuda koje bi mogle stići na vrednovanje i odredite ekonomski povoljniju.**

ODGOVORI:

Obje ekipe napravile su fiktivne ponude i krenule u rangiranje ponuda.

## PREDMET NABAVE: STROJNA OPEMA

TIMOVI: MLADOST I ISKUSTVO

- 1. Predložite kriterija za ocjenu ponuda pogodne za određivanje ekonomski najpovoljnije ponude.**

ODGOVORI:

Cijena, nosivost stola, jamstveni rok, servis, jakost računala

- 2. Predložite težine (važnosti) kriterija:**

ODGOVORI:

Cijena nosi 60%, a ostali kriteriji po 10%.

- 3. Preložite način određivanja ekonomski najpovoljnije ponude:**

ODGOVORI:

Koristi se relativni model s principom više je bolje.

- 4. Procijenite rizike koje preuzimate uvođenjem više kriterija**

ODGOVORI:

Rizik je postojanje opasnosti od žalbe zbog pogodovanja.

- 5. Napišite karakteristike dviju ponuda koje bi mogle stići na vrednovanje i odredite ekonomski povoljniju.**

ODGOVORI:

Napravljeno rangiranje dviju fiktivnih ponuda. Ponuda s nižom cijenom je bolja.

## PREDMET NABAVE: BIOKEMIJSKI ANALIZATOR

TIMOVI: SPUŽVA BOBO SKOCKANI

- 1. Predložite kriterija za ocjenu ponuda pogodne za određivanje ekonomski najpovoljnije ponude.**

ODGOVORI:

Kapacitet, mrtvi volumen, praćenje tijekom reakcije, raspon valnih duljina, cijena

- 2. Predložite težine (važnosti) kriterija:**

ODGOVORI:

Cijena nosi 60%, a ostali kriteriji po 10%.

- 3. Preložite način određivanja ekonomski najpovoljnije ponude:**

ODGOVORI:

Relativni model s dodjelom bodova

- 4. Procijenite rizike koje preuzimate uvođenjem više kriterija**

ODGOVORI:

-

- 5. Napišite karakteristike dviju ponuda koje bi mogle stići na vrednovanje i odredite ekonomski povoljniju.**

ODGOVORI:

Rangiranje dviju ponuda, bolja je ponuda s nižom cijenom.